

Lebenslauf

Dr. Torsten Woehr

Dr. Torsten Wöhr verfügt über mehr als 25 Jahre Erfahrung in der internationalen CDMO-, Biotechnologie- und Pharmabranche. Er vereint ausgeprägte Führungsqualitäten im kaufmännischen Bereich mit fundierten Kenntnissen im operativen Geschäft. Seine bisherige Erfolgsbilanz umfasst den Ausbau von Geschäftsaktivitäten, die Stärkung strategischer Partnerschaften, die Förderung nachhaltigen Wachstums sowie die Abstimmung kaufmännischer Prioritäten auf betriebliche Kapazitäten.

Bevor er im August 2026 zu Rentschler Biopharma kam, war Dr. Wöhr als Chief Commercial Officer der Bachem Group tätig, einem börsennotierten CDMO-Unternehmen, das sich auf peptid- und oligonukleotidbasierte pharmazeutische Wirkstoffe spezialisiert hat. Als Mitglied der Geschäftsleitung von Bachem leitete er die weltweiten Vertriebsaktivitäten, arbeitete bei strategischen Initiativen eng mit dem Vorstand zusammen und trug zu einem deutlichen Umsatzwachstum bei, das durch den optimierten Einsatz der Produktionsanlagen und eine starke Rentabilität gestützt wurde.

Zudem prägte er die kommerzielle Strategie hinter bedeutenden Kapazitäts-erweiterungen, darunter die neue Produktionsstätte von Bachem in Bubendorf, und trug dazu bei, langfristige Kundenbindungen mit beträchtlichen jährlichen Auftragsvolumina zu sichern. In dieser Funktion leitete er eine Vertriebsorganisation mit mehr als 100 Mitarbeitern in den Bereichen Marketing, Geschäftsentwicklung, Vertrieb, CDMO-Projektmanagement, strategische Allianzen und Vertragsverhandlungen.

Zuvor hatte er bei Bachem leitende Führungspositionen inne, darunter die des Vice President und Leiters des Bereichs Oligonukleotide, wo er das Angebot des Unternehmens für die kundenspezifische Herstellung von Nukleinsäure-basierten Wirkstoffen (APIs) auf den Markt brachte, das Kernteam aufbaute, die Produktionsinfrastruktur etablierte und strategische Partnerschaften sicherte. Zuvor leitete er als Vertriebsleiter für kommerzielle Wirkstoffe (Commercial APIs) den Vertrieb des kommerziellen Wirkstoffportfolios von Bachem und sicherte wichtige Aufträge für kommerzielle Peptid-Wirkstoffe.

Zu seiner internationalen Erfahrung zählt ein mehr als zehnjähriger Aufenthalt in den USA, wo er im Raum Boston leitende Positionen in den Bereichen Vertrieb und Geschäftsentwicklung innehatte. Bei Abcam baute er eine kommerzielle Marketingfunktion für die Bereiche Wirkstoffforschung, -entwicklung und Diagnostik auf und leitete diese. Bei Genzyme Pharmaceuticals und CordenPharma schuf er die „Bio-Organics-Plattform“ für die Herstellung von Wirkstoffen und Hilfsstoffen, die später zu einem wichtigen Wachstumsmotor für Genzyme/CordenPharma wurde.

Dr. Wöhr begann seine Karriere in der Industrie im Bereich Regulatory Affairs bei Johnson & Johnson, wo er zugelassene rekombinante Biopharmazeutika unterstützte.

Er promovierte in Bioorganischer Chemie an der Universität Lausanne und an der Eidgenössischen Technischen Hochschule (EPFL) Lausanne. Zudem verfügt er über einen MBA in Wirtschaftsingenieurwesen und General Management von der ETH Zürich.